



Schulungsort

Donner + Partner GmbH Bildungszentren
Deggendorf
Zieglerstraße 2a
94469 Deggendorf
Tel.: 0991 8517
E-Mail: info.deg@donner-partner.de

Ansprechpartner

Frau A. Werner (Sekretariat)
Tel.: 0991 - 8517
Fax: 0991 - 5296
E-Mail: werner.deg@donner-partner.de

Herr K.Bank (Standortleiter)
Tel.: 0991 8517
Fax: 0991 5296
E-Mail: bank.deg@donner-partner.de

Frau A. Bank-Schadt (Seminarleitung)
Tel.: 0991 6260

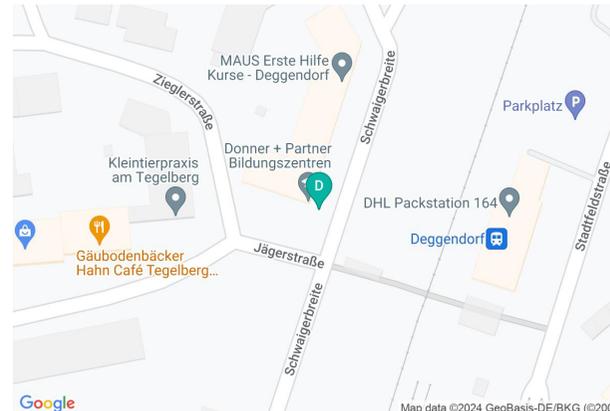
Voraussetzungen:

- mind. Teilzeit verfügbar
- Sprachniveau muss für den Unterricht ausreichen sein. Im Zweifelsfall Entscheidung durch den Seminarleiter.

Sie erreichen uns unter: 0991 - 8517



Hier finden Sie uns



*Günstige Bus- und Bahnverbindungen,
Haltestelle Hauptbahnhof
Zieglerstraße 2a = durch die Unterführung
vom Bahnhof, auf gegenüberliegender Seite
EINGANG - von Seite "Schwaigerbreite"*



Donner + Partner
Bildungszentren

Deggendorf

Umschulung zum/zur Verkäufer/-in im Einzelhandel

mit **IHK-Abschluss**

TERMIN:
18.03.2024 - 20.02.2026

Teilzeit



**Zugelassener
Bildungsträger
nach AZAV**

Kurzbeschreibung



Die Donner + Partner GmbH führt in Deggendorf seit über 20 Jahren

Umschulungen mit einer **Bestehensquote von über 99%** durch.

Unser enger Kontakt zur Wirtschaft nützt Ihnen in mehrfacher Hinsicht:

1. Wir vermitteln Qualifikationen, die am Markt wirklich zählen.
2. Wir unterstützen Sie bei der Suche nach geeigneten Praktikumsbetrieben.
3. Nach Ihrem erfolgreichen Abschluss beteiligen wir uns aktiv bei der Vermittlung von Arbeitsstellen.

Wir bilden Sie im Beruf **Verkäufer / -in im Einzelhandel** im Rahmen einer Umschulungsmaßnahme aus. Nach bestandener IHK-Prüfung führen Sie organisatorische und kaufmännische Tätigkeiten im Verkaufsbereich aus.

Lehrgangsinhalte

- Das Einzelhandelsunternehmen repräsentieren
- Verkaufsgespräche kundenorientiert führen
- Kunden im Servicebereich Kasse betreuen
- Waren präsentieren
- Werben und den Verkauf fördern
- Waren beschaffen
- Waren annehmen, lagern und pflegen
- Geschäftsprozesse erfassen und kontrollieren
- Preispolitische Maßnahmen vorbereiten und durchführen
- Besondere Verkaufssituationen bewältigen
- Grundlagen EDV
- Englisch
- Bewerbungstraining

Gruppentage während des Praktikums sowie **intensive Prüfungsvorbereitung** vor schriftlicher und mündlicher Prüfung.

Unsere Teilnehmer werden über die gesamte Dauer von qualifizierten Dozenten handlungsorientiert geschult.



Seminardaten

Beginn 18.03.2024

Ende 20.02.2026

18.03.24 - 28.02.2 Theorie 1

01.03.25 - 05.09.2 Praktikum 1

08.09.25 - 28.11.2 Theorie 2

01.12.25 - 14.1.26 Praktikum 2

Unterrichtszeiten

Mo. - Fr 8:00 - 12:00 Uhr

15.01.26 - 20.02.26 = Theorie 3

Ferien

insg. 42 Ferientage

Ausbildung mit Herz und Verstand

Nutzen Sie unsere langjährigen Erfahrungen im Umschulungsbereich. Wir setzen auf **BEWÄHRTE** Unterrichtsmethoden

- Grundsätzlich **KEIN "E-Learning"**
- **KEINE Selbstlernprogramme.**